

Eren Kalıp 2000 M² ' Lik Yeni Yerinde Büyümeye Devam Ediyor

Bugüne kadar iki ayrı yerde toplam 900 m² ' lik bir alanda faaliyet gösterirken , bugün itibariyle toplam 2000 m² ' lik tek kapalı alanda faaliyete geçmiş bulunuyoruz . Böylece artık atölye den çıkıp , fabrika olma yolunda ilk adımı atmış olduk. Kalıp imalatının ve kalıp denemelerinin artık tek çatı altında yapılacağı ve git – gel ve getir – götür gibi vakit kayıplarının daha az olacağı , daha verimli ve daha efektif bir çalışma ve üretim dönemine girmiş bulunmaktayız.

Eren Kalıp Firma Sahibi Recep Elyiğit ile yaptığımız söyleşide sorularımızı şu şekilde yanıtladı;

2018 yılı planlarınız nasıl gidiyor ?

2018 yılı oldukça zorlu ekonomik ve piyasa koşullarının yaşandığı bir yıl oldu, oluyor. Yılın başında herkes gibi bazı tahminlerimiz vardı fakat tahminlerin de ötesinde durumlarla karşı karşıyayız. Bir taraftan da piyasa olarak bu gibi durumlar karşısında tecrübeli olduğumuzu da paylaşmak isterim. Kriz dönemleri farklı bir bakış açısı ile değerlendirilmelidir görüşümdedir. Örneğin; Çin`ce de fırsat ve kriz aynı kelimedir. Bizde kriz dönemlerini her zaman fırsat dönemleri olarak de-



Eren Kalıp Firma Sahini Recep Elyiğit

ğerlendirilmesi gerektiğini düşünüyoruz. Tüm dünyada ve ülkemizde zorlu ekonomik koşulların yaşandığı bu günlerde büyümeyi seçme kararımızı da bu şekilde açıklıyoruz.

Yerimizi büyütüyoruz. Ekibimizi büyütüyoruz. Kapasitemizi arttırıyoruz.

Bizim için her zaman sürdürülebilir hareket etmek önemli oldu. Koşullar ne olursa olsun, planladığımız şekilde 2018 senesinde de hedeflerimiz doğrultusunda ilerliyoruz.

Sektörde zorlu rekabet koşullarını olduğunu biliyoruz . Bu konuda



neler söylemek istersiniz ?

Bizi güveniyle yıllardır destekleyen bir müşteri grubumuz var. Bu hem çok güzel hem de bize büyük bir sorumluluk yüklüyor. Hata yapma lüksümüz yok. Bize teslim edilen projeleri en doğru şekilde sonuçlandırmak durumundayız. Bu konuda her zaman müşteri cephesinden bakabiliyor olmamız, yıllardır bizi rakiplerimizden ayıran en büyük özelliklerimizden bir tanesidir. Bugüne kadar iki ayrı yerde toplam 900 m² 'lik bir alanda faaliyet gösterirken , bugün itibarıyla toplam 2000 m² 'lik tek kapalı alanda faaliyete geçmiş bulunuyoruz. Böylece artık atölye den çıkıp, fabrika olma yolunda ilk adı-

mı atmış olduk. Kalıp imalatının ve kalıp denemelerinin artık tek çatı altında yapılacağı ve git - gel ve getir - götür gibi vakit kayıplarının daha az olacağı , daha verimli ve daha efektif bir çalışma ve üretme dönemine girmiş bulunmaktayız.

Kapasite arttırmak sadece yeni makine olarak olmuyor. Birçok bileşeni olan bir problemi çözer gibi adım adım hareket etmek gerekiyor. Kapasite arttırırken kaliteden ve taahhütlü terminli işlerinizin zamanında teslim edilmesinden taviz vermemeniz gerekiyor. Tüm siparişleri zamanında bitirmek ve teslim etmek ve devreye almak gerekiyor. Şu anda toplam 38 kişilik

bir ekiple hizmet veriyoruz ve çok yakın bir zamanda istediğimiz % 50 'lik kapasite arttırımı için 60 kişilik bir ekibe sahip olmamız gerekiyor.

Son dönemlerde yaşananlar sizi firma olarak nasıl etkiledi?

Daha önce belirttiğimiz gibi krizleri fırsatlara dönüştürmek ve bu dönemi iyi idare etmek gerekiyor. Biz de Eren Kalıp olarak bunu yaptık, yapmaya devam ediyoruz. Daha çok ihracat bazlı çalıştığımız ve ülkemize döviz girdisi kazandırdığımız için gurur duyuyoruz. Dünyanın dört bir yanına ihracat yapıyoruz. Hepimizin daha çok çalışıp daha çok üretmesi gereken zamanlardan geçiyoruz. Bu zamanları en pozitif şekilde sonuçlandırmamızın yolu daha çok çalışmaktan, daha çok üretmekten ve yurt içi ve yurt dışında daha çok satış yapmaktan geçiyor.

Biz bu dönemi aynı zamanda bir kendimizi değerlendirme ve geliştirme dönemi olarak da ele aldık ve değerlendirdik.

